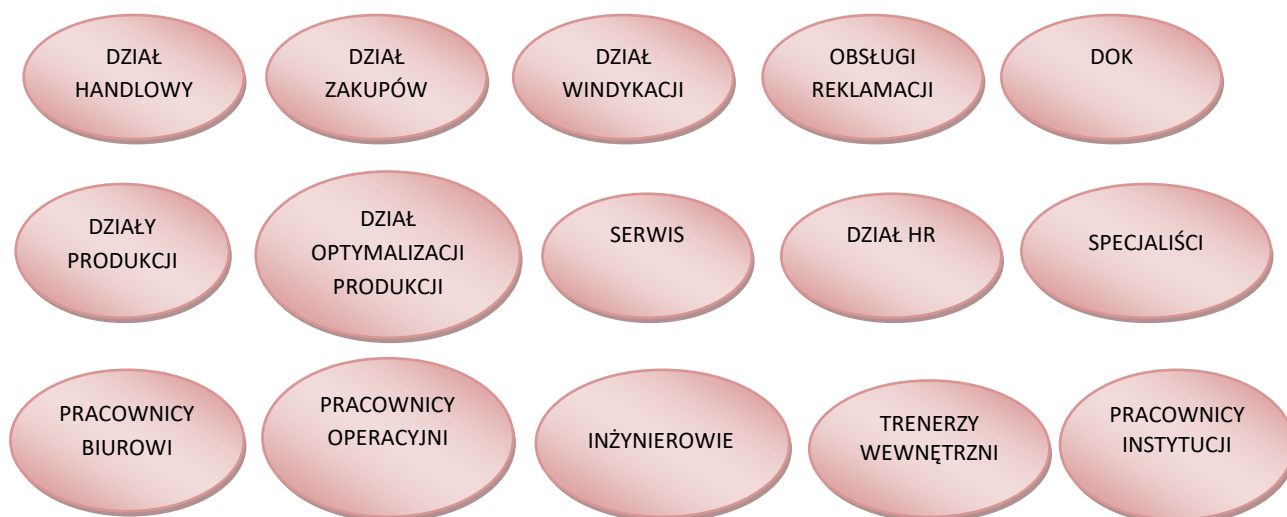


AKADEMIA ROZWOJU UMIEJĘTNOŚCI – USPRAWNIAMY PROCESY

AKADEMIA ROZWOJU UMIEJĘTNOŚCI to firma szkoleniowo - doradcza o solidnych podstawach, na rynku istnieje już blisko 20 lat. W tym okresie najlepsi specjaliści przeszkolili kilkaset firm, przyczyniając się do podnoszenia kompetencji pracowników działów produkcyjnych, handlowo – sprzedażowych, zarządzania zasobami ludzkimi, kadry menadżerskiej. Nasza firma każdego roku prowadzi minimum 150 szkoleń oraz wiele dodatkowych działań, co daje przynajmniej 1800 przeszkolonych pracowników naszych klientów rocznie.

Współpracując z trenerami posiadającymi wyspecjalizowaną wiedzę możemy pochwalić się bogatym i praktycznym doświadczeniem oraz wieloletnią współpracą z klientami. Prowadzimy szkolenia w językach: polskim, niemieckim, angielskim.

Specjalizujemy się w szkoleniach doskonalących kompetencje handlowe, kierownicze, interpersonalne, zawodowe, które realizujemy najczęściej dla działów/ grup pracowników:



Nasza wyspecjalizowana i doświadczona kadra współpracuje z klientami, szkoląc w zgodnym z doświadczeniem obszarze - doskonaląc następujące grupy kompetencji:

- Kompetencje menadżerskie i przywódcze;
- Kompetencje kierownicze kadry zarządzającej na różnych poziomach hierarchii: liderzy produkcji, kierownicy działów firm i instytucji, kierownicy zespołów projektowych, kadra zarządzająca zespołami produkcyjnymi i handlowymi;
- Kompetencje handlowe – wzrost efektywności w sprzedaży, negocjacje handlowo – zakupowe, obsługa klienta, windykacje, reklamacje, serwisowanie;
- Przygotowywanie, szkolenie i wdrażanie standardów z obszarów HR i Zarządzania Zasobami Ludzkimi – SOOP, Zarządzanie Talentami i tworzenie ścieżek rozwoju, Rekrutacja i Selekcja, Architektura Kariery, Oceny Stanowisk Pracy, Poradnictwo Zawodowe i Edukacyjne;
- Badania kompetencji kierowniczych, interpersonalnych, handlowych, zawodowych;
- Kompetencje osobiste – Interpersonalne;
- Optymalizacja procesów produkcyjnych i handlowych – przygotowywanie i wdrażanie standardów z obszarów Lean Management, HR, standardów sprzedaży, standardów pracy trenerów wewnętrznych;
- Coaching, Mentoring, Life-coaching, Trening on the Job;
- Prezentacje, autoprezentacje i wystąpienia publiczne;
- Doskonalenie kompetencji zawodowych – szkolenia z obszaru IT, zarządzania projektami;

SZKOLENIA DLA KADRY MENADŻERSKIEJ

OFEROWANE SZKOLENIA MIĘKKE z obszaru doskonalenia kompetencji menadżerskich dla kadry menadżerskiej różnych branż i kadry kierowniczej wyższego szczebla:

- ✓ Długofalowy projekt doskonalący kompetencje menadżerskie MENADŻER NA 5+
- ✓ Nowy szef – dobry szef;
- ✓ Zarządzanie zespołem;
- ✓ Przywództwo sytuacyjne jako droga do celu;
- ✓ Symulacje menadżerskie – szef najlepszego zespołu w praktyce;
- ✓ Argumentacja z Autorytetu - Autorytet praktycznie, czyli Twój Etos, Patos i Logos;
- ✓ Motywowanie zespołu i kształtowanie postaw;
- ✓ Delegowanie zadań i doskonalenie samodzielności pracowników;
- ✓ Zarządzanie zmianą – organizacja w sytuacji zmian i ciągłego rozwoju;
- ✓ Proces wdrażania i adaptacji nowych pracowników;
- ✓ Coaching i mentoring – programy doskonalące kompetencje pracowników;
- ✓ Trening komunikacji i współpracy między działami w firmie;
- ✓ Zespół jakości – zespół przyszłości, budowanie zespołu;
- ✓ Analiza Transakcyjna dla menadżerów;
- ✓ Menadżer zespołu projektowego – moderacja pracy w zespole projektowym;

SZKOLENIA Z NIEZBĘDNIKA KAŻDEGO MENADŻERA:

- ✓ Trening podejmowania decyzji menadżerskich – myśl i działaj strategicznie;
- ✓ Efektywność osobista, planowanie i organizacja pracy własnej;
- ✓ Twórcze myślenie w zarządzaniu;
- ✓ Trening rozwiązywania konfliktów i trudnych sytuacji, mediacje w organizacji;
- ✓ Wystąpienia publiczne, prezentacje, autoprezentacje, czyli krótko i na temat w duchu ZEN;
- ✓ Przeciwdziałanie stresowi i wypaleniu zawodowemu;
- ✓ Menadżer moderatorem inspirujących spotkań i zebrań;
- ✓ Samorozwój zawodowy z wykorzystaniem metod NLP;
- ✓ Etyka w pracy menadżera;
- ✓ Zarządzanie emocjami, inteligencja emocjonalna w biznesie;
- ✓ Proaktywność w zbieraniu informacji dla menadżerów, którzy mają kontakt z klientem/ dostawcą;

OCENIANIE KOMPETENCJI – TRUDNE ZADANIE DLA KAŻDEGO MENADŻERA:

- ✓ Rekrutacja i selekcja pracowników, specjalistów, pracowników operacyjnych z wykorzystaniem analizy lingwistycznej i metod AC;
- ✓ Rekrutacja i selekcja kandydatów z funkcją kierowniczą, z wykorzystaniem metod AC;
- ✓ System Ocen Okresowych Pracowników (SOOP) i prowadzenie rozmów oceniających;

USŁUGI WSPIERAJĄCE SZKOLENIA:

- ✓ Badania kompetencji menadżerskich i potencjału zawodowego;
- ✓ On The Job Training;
- ✓ Coaching Menadżerski;
- ✓ Przygotowanie i wdrożenie standardów;
- ✓ Procesy HR i ZZL

PRODUKCJA I LOGISTYKA

W firmach produkcyjnych dział produkcji jest najważniejszą komórką organizacyjną, sercem całej organizacji. Proponujemy Państwu współpracę z wykwalifikowanymi trenerami i specjalistami zajmującymi się miękkim i twardym aspektem pracy w działach produkcyjnych i działach pośrednio lub bezpośrednio współdziałającymi z działem produkcji.

Współpracując z kadrą trenerską firmy **Akademia Rozwoju Umiejętności** otrzymają Państwo narzędzia pozwalające wyszkolić zarówno efektywną kadrę kierowniczą, jak i pracowników liniowych.

OFEROWANE SZKOLENIA MIĘKKIE - Doskonalenie kompetencji kierowniczych (Mistrzowie, Brygadziści, Liderzy, Kierownicy Produkcji) poprzez szkolenia z zakresu:

- ✓ Kierowanie zespołem pracowników produkcyjnych i prowadzenie rozmów dyscyplinujących;
- ✓ Delegowanie zadań i doskonalenie samodzielności pracowników;
- ✓ Budowanie zespołu i przeciwdziałanie rotacji pracowników;
- ✓ Lider lotny – kierowanie zespołem rotacyjnym;
- ✓ Wartości firmy i sposób ich realizacji w pracy na produkcji;
- ✓ Komunikacja w kierowaniu pracą produkcji;
- ✓ Motywowanie pozafinansowe pracowników produkcyjnych;
- ✓ Trening rozwiązywania konfliktów w zespole pracowników produkcji;
- ✓ Tworzenie i doskonalenie przepływu informacji w firmie;
- ✓ Ocena kandydatów i dobór kadr dla pracowników produkcji;
- ✓ Budowanie efektywnej komunikacji w dziale produkcji, w firmie;
- ✓ Rozmowa oceniająca w zespole produkcyjnym;
- ✓ Zarządzanie projektami w zespole produkcji - Lider produkcji menedżerem projektu;
- ✓ Zespół jakości, zespół przyszłości. Mistrzowie, Team Liderzy, Brygadziści jako zespół.
- ✓ Gra komunikacja i współpraca;
- ✓ System Ocen Okresowych Pracowników (SOOP) i prowadzenie rozmów oceniających;

OFEROWANE SZKOLENIA TWARDE (LEAN MANAGEMENT):

- ✓ Optymalizacja Procesów produkcyjnych – Lean Management w pigułce;
- ✓ 5S - porządek i organizacja pracy;
- ✓ Kaizen - ciągłe doskonalenie strumienia wartości/ procesu;
- ✓ TWI / Training Within Industry - doskonalenie niezbędnych umiejętności przełożonych;
- ✓ Lean Office – Lean w procesach biurowych i usługowych;
- ✓ SMED / Single Minute Exchange of Die – Szybkie przebrojenie;
- ✓ TPM / Total Productive Maintenance - Całkowite Produktywne Utrzymanie Maszyn;
- ✓ VSM / Value Stream Mapping - Mapowanie Strumienia Wartości;
- ✓ Kanban – system ciągłony;
- ✓ System Sugestii i praca w zespołach optymalizujących produkcję;
- ✓ Wizualizacja pracy standaryzowanej;
- ✓ Problem Solving – metody zespołowego rozwiązywania problemów;

USŁUGI WSPIERAJĄCE SZKOLENIA:

- ✓ Coaching kierowniczy i specjalistyczny w zakresie LM - indywidualny i grupowy;
- ✓ Badanie kompetencji kierowniczych, społecznych i zawodowych liderów produkcji;
- ✓ Konkursy wewnętrzne i zewnętrzne na stanowiska kierownicze;
- ✓ On the Job Training;
- ✓ Przygotowywanie filmów instruktażowych;
- ✓ Współpraca w przygotowaniu i wdrożeniu standardów.

DZIAŁ HANDLOWY, DOK, SERWIS I DZIAŁY WSPÓŁPRACUJĄCE

Nasi specjaliści wspierają naszych klientów i partnerów biznesowych oraz pomagają im osiągnąć sukces na polu kupna – sprzedaży. Doradcom departamentu bardzo dobrze są znane procesy sprzedaży i problemy, jakie napotykają w sprzedaży i negocjacjach. Sami z zawodu jesteśmy handlowcami i nasze własne doświadczenie powoduje, że jesteśmy najlepszym zespołem do współpracy. Departament składa się z wykwalifikowanych trenerów biznesowych z praktycznym doświadczeniem w sprzedaży, którzy swoją bogatą wiedzą pragną się dzielić i pomóc partnerom w osiągnięciu ich osobistego sukcesu. Czekają na Państwa również profesjonalni handlowcy, którzy swoim talentem będą służyć pomocą na każdym etapie naszej współpracy.

My potrafimy i lubimy sprzedawać i negocjować. Nasze szkolenia proponujemy tym, którzy pragną być liderami na rynku w dziedzinie sprzedaży i profesjonalnej obsługi klienta.

HANDEL, SPRZEDAŻ, OBSŁUGA KLIENTA:

- ✓ Techniki sprzedaży i telemarketing;
- ✓ Profesjonalna obsługa klienta;
- ✓ Trudny klient, trudne sytuacje;
- ✓ Sprzedaż i współpraca z klientem Premium, VIP;
- ✓ Sprzedażowe koło jakości: Momenty krytyczne w sprzedaży;
- ✓ Sprzedażowe koło jakości: Dotarcie do nowych źródeł klientów;
- ✓ Aktywizacja działań sprzedażowych i wzrost aktywności w sprzedaży;
- ✓ Wzrost efektywności zespołu sprzedaży – Lejek sprzedażowy;
- ✓ Zamykanie sprzedaży;
- ✓ 7 nawyków skutecznej sprzedaży;
- ✓ Skuteczna oferta handlowa;
- ✓ Jak pokonać konkurencję?;
- ✓ Moderacja pracy w sprzedażowym zespole projektowym;
- ✓ Perswazyjny model sprzedaży;
- ✓ Sprzedaż w salonie sprzedaży, sklepie firmowym i sieciach handlowych;
- ✓ Sprzedaż, prezentacja i autoprezentacja na targach;

SZKOLENIA Z NIEZBĘDNIKA KAŻDEGO HANDLOWCA:

- ✓ Gry handlowe z wykorzystaniem Analizy Transakcyjnej;
- ✓ NLP w sprzedaży;
- ✓ Efektywność osobista - Zarządzanie czasem i planowanie sprzedaży;
- ✓ Pewność siebie handlowca;
- ✓ Psychologia sprzedaży;
- ✓ Proaktywność w zbieraniu informacji;
- ✓ Wystąpienia publiczne, Prezentacje, Autoprezentacje, czyli krótko i zwięźle w duchu ZEN;

SZKOLENIA DLA ZWIERZCHNIKÓW SIŁ HANDLOWYCH:

- ✓ Szef najlepszego zespołu sprzedaży;
- ✓ Inne szkolenia doskonalące kompetencje kierownicze dla menadżerów.

NEGOCJACJE HANDLOWO – ZAKUPOWE:

- ✓ Twarde negocjacje handlowo – zakupowe;
- ✓ Twarde negocjacje zakupowe dla działów zakupów;
- ✓ Twarde negocjacje handlowe dla handlowców;
- ✓ Twarde negocjacje jakościowe;
- ✓ Partnerskie i skuteczne negocjacje handlowe;

WINDYKACJE NALEŻNOŚCI:

- ✓ Miękkie techniki skutecznego windykowania należności;
- ✓ Skuteczne windykacje należności – miękkie techniki negocjacji z twardymi aspektami prawnymi;

REKLAMACJE:

- ✓ Wilk syty i owca cała – sztuka załatwiania REKLAMACJI, czyli jak obronić swoje i nie stracić klienta;

SERWIS:

- ✓ Serwisant na 5+ Chłopiec do bicia? NIE!;

SPRZEDAŻ DO FIRM PRODUKCYJNYCH:

- ✓ Jak dziś sprzedawać w firmach produkcyjnych? Lean Manufacturing dla Handlowców i Przedstawicieli Handlowych;

USŁUGI WSPIERAJĄCE SZKOLENIA:

- ✓ Coaching sprzedażowy, negocjacyjny, menadżerski - indywidualny i grupowy;
- ✓ Badanie kompetencji handlowych, predyspozycji zawodowych i potencjału zawodowego;
- ✓ Superwizja sprzedaży;
- ✓ Tajemniczy Klient;
- ✓ Rekrutacja i selekcja na stanowiska handlowe;
- ✓ On The Job Training;
- ✓ Przygotowywanie filmów instruktażowych;
- ✓ Wsparcie przy opracowaniu i wdrożeniu standardów sprzedaży i obsługi klienta.

ZARZĄDZANIE ZASOBAMI LUDZKIMI / HUMAN RESOURCES

Procesy personalne to podstawowe procesy w każdej firmie. Ich istotą jest zarządzanie ludźmi tak, by osiągnęli cele wyznaczone przez organizację, a także zaspokajali własne potrzeby i mogli się zawodowo realizować.

Bardzo prosta definicja, bardzo trudne wykonanie. Nasi specjaliści są po to, aby wspomóc Państwa w przygotowaniu, wdrażaniu i usprawnianiu procesów personalnych.

DLA PRACOWNIKÓW DZIAŁÓW HR I ZZL MOŻEMY ZAPROPONOWAĆ SZKOLENIA:

- ✓ SOOP – System okresowej oceny pracowników i prowadzenie rozmów oceniających;
- ✓ Ocena pracowników metodą 360°;
- ✓ Rekrutacja i selekcja pracowników metodami AC, z wykorzystaniem analizy lingwistycznej;
- ✓ Rekrutacja i selekcja kandydatów z funkcją kierowniczą, z wykorzystaniem metod AC;
- ✓ Wykorzystanie technik projekcyjnych w rekrutacji - psychografologia i analiza rysunku jako narzędzie oceny kompetencji;
- ✓ Zarządzanie talentami i budowanie ścieżek rozwoju zawodowego;
- ✓ Architektura kariery;
- ✓ Coaching i Mentoring jako narzędzia rozwoju potencjału pracowników;

WSPARCIE DLA PROCESÓW PERSONALNYCH –USŁUGI I WDROŻENIA PROCESÓW:

- ✓ Badanie kompetencji kierowniczych, handlowych, potencjału, predyspozycji zawodowych, z wykorzystaniem zróżnicowanych metod oceny kompetencji;
- ✓ Badanie predyspozycji zawodowych i społecznych;
- ✓ Development Center / Tworzenie ścieżek kariery;
- ✓ Rekrutacja i selekcja pracowników (w tym Assessment Center);
- ✓ Opracowanie standardu procesu rekrutacji i selekcji w firmie;
- ✓ Architektura kariery i budowanie ścieżek rozwoju zawodowego w organizacji;
- ✓ Akademia talentów - Talent Management;
- ✓ System Okresowych Ocen Pracowników – przygotowanie procesu i wsparcie we wdrożeniu;
- ✓ Tworzenie lub doskonalenie opisów stanowisk pracy;
- ✓ Ocena 360°
- ✓ Coaching
- ✓ Mentoring
- ✓ Przygotowywanie manuali przedmiotowych (system ocen, obsługa klienta, opisy stanowisk pracy, rekrutacja i selekcja, itp.);
- ✓ Przygotowywanie filmów instruktażowych (np. jak prowadzić rozmowę oceniającą, standardy sprzedaży, instrukcje stanowiskowe);
- ✓ Tworzenie lub doskonalenie dokumentacji związanej z procesami personalnymi;
- ✓ Opracowywanie i wsparcie przy wdrażaniu standardów firmowych;
- ✓ Poradnictwo zawodowe i edukacyjne dla osób przygotowujących się do wejścia na rynek pracy, absolwentów, osób pracujących, osób zagrożonych utratą pracy.

PREZENTACJA I WYSTĄPIENIA PUBLICZNE

Nasza firma pomoże Państwu wzbogacić doświadczenie i nauczyć się cennych umiejętności od wysokiej klasy specjalistów, trenerów, dziennikarzy, znawców w zakresie kultury biznesowej, kreowania wizerunku, komunikacji, mediów i reklamy.

Pomożemy Państwu opanować sztukę profesjonalnego funkcjonowania w świecie biznesu i poza nim. Nasze zajęcia pozwolą na ciągły rozwój Państwa umiejętności oraz wzrost znaczenia reprezentowanej przez Państwa firmy lub instytucji.

CZEGO UCZYMY:

- ✓ Prowadzenia prezentacji w sposób ciekawy i przekonujący;
- ✓ Występowania publicznie profesjonalnie i komfortowo;
- ✓ Moderowania spotkań, prowadzenia dynamicznych zebrań;
- ✓ Kreowania i zarządzania własnym wizerunkiem z zachowaniem dobrego stylu;
- ✓ Profesjonalnego i komfortowego komunikowania się w kontaktach biznesowych i w relacjach z dziennikarzami;
- ✓ Kształtowania swoich stosunków z otoczeniem na poziomie biznesu i mediów;
- ✓ Doskonalenia kompetencji społecznych;
- ✓ Zachowywania się zgodnie ze standardami savoir - vivre'u.

OFEROWANE SZKOLENIA:

- ✓ Mów i zwyciężaj! Wystąpienia, autoprezentacje i prezentacje w duchu ZEN dla kadry menadżerskiej;
- ✓ Mów i zwyciężaj! Wystąpienia, autoprezentacja i prezentacje techniczne w duchu ZEN;
- ✓ Język filmu w prezentacji;
- ✓ Budowanie wizerunku;
- ✓ Savoir-vivre w biznesie;
- ✓ Kobieta z Klasą;

USŁUGI WSPIERAJĄCE SZKOLENIA:

- ✓ Indywidualne konsultacje w zakresie przygotowania do wystąpień różnego rodzaju (wystąpienia przed szerokim i małym audytorium, wystąpienia firmowe, prezentacje dla klientów, kontakty z mediami);
- ✓ Przygotowywanie scenariuszy imprez;
- ✓ Przygotowywanie tekstów wystąpień;

SZKOLENIA Z OBSZARU IT

Nasze szkolenia z branży IT są kierowane do pracowników wszystkich branż i sektorów. Oferujemy szkolenia na różnych poziomach zaawansowania i z dostosowaniem do grup odbiorców. Z przyjemnością spełniamy wysokie oczekiwania naszych klientów w tym zakresie proponując szkolenia zamknięte - szyte na miarę - w siedzibie firmy klienta, lub w jednym z certyfikowanych ośrodków szkoleniowych.

Trenerzy prowadzący szkolenia to wybitni specjaliści w branży, którzy dostosują szkolenie zarówno dla laików, jak i dla profesjonalistów IT. Realizując szkolenia we współpracy z naszym partnerem biznesowym największym centrum szkoleniowym IT w branży, dajemy gwarancję jakości i bezpieczeństwa na najwyższym poziomie.

Oferujemy Państwu szkolenia szyte na miarę, które mogą być realizowane w siedzibie Państwa firmy, lub w jednym z ośrodków, które znajdują się w największych miastach Polski: Gdańsk, Katowice, Łódź, Poznań, Rzeszów, Warszawa, Wrocław.

Jeśli są Państwo zainteresowani szkoleniami IT, prosimy o kontakt, na pewno zaproponujemy ciekawe, efektywne i konkurencyjne szkolenie.

SZKOLENIA Z OBSŁUGI APLIKACJI BIUROWYCH:

- ✓ Microsoft WORD Basic
- ✓ Microsoft WORD Advanced
- ✓ Microsoft WORD Expert
- ✓ Microsoft EXCEL Basic
- ✓ Microsoft EXCEL Advanced
- ✓ Microsoft EXCEL Zaawansowane Analizy
- ✓ Microsoft EXCEL Programowanie w Visual Basic for Applications (VBA)
- ✓ Microsoft POWER POINT Efektywne prezentacje
- ✓ Open Office IMPRESS Efektywne prezentacje
- ✓ Open Office WRITER
- ✓ Open Office CALC
- ✓ CoreDRAW Graphics Suite X4 Basic
- ✓ CoreDRAW Graphics Suite X4 Advanced
- ✓ CoreDRAW Graphics Suite X4 Expert

SZKOLENIA DLA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH PROJEKTAMI:

- ✓ Agile Scrum Master
- ✓ Agile Scrum Developer
- ✓ Planowanie Projektu z Microsoft Project Server - kurs dla uczestnika zespołu projektowego
- ✓ Microsoft Project Server kompleksowa aplikacja dla menadżerów projektów
- ✓ Microsoft Project - kurs zarządzania i planowania dla menadżerów projektów

SZKOLENIA DLA PROFESJONALISTÓW

Zapytaj o interesujące Cię szkolenia dla profesjonalistów naszego doradcę – zbierze on potrzebne informacje, przygotuje ofertę i zaproponuje szkolenie indywidualne lub grupowe, które spełni wymagania najbardziej doświadczonego fachowca z branży!

SZKOLENIA DOSKONALĄCE UMIEJĘTNOŚCI OSOBISTE

Z Akademią Rozwoju Umiejętności każdy może wzbogacać swoje doświadczenie i nauczyć się cennych Umiejętności. Współpracujemy z trenerami – specjalistami w zakresie komunikacji, asertywności, Umiejętności interpersonalnych, kultury biznesowej. Pomożemy Tobie opanować sztukę profesjonalnego funkcjonowania w świecie biznesu i poza nim. Nasze zajęcia pozwalają na ciągły rozwój Twoich Umiejętności oraz wzrost znaczenia reprezentowanej przez Ciebie firmy lub instytucji.

SZKOLENIA Z OBSZARU DOSKONALENIA KOMPETENCJI OSOBISTYCH:

- ✓ Profesjonalna Sekretarka, doskonała Asystentka;
- ✓ Analiza Transakcyjna – komunikacja i rozwój;
- ✓ Trening twórczego myślenia;
- ✓ Zarządzanie czasem;
- ✓ Savoir-vivre w biznesie;
- ✓ Pokonywanie stresu i przeciwdziałanie wypaleniu zawodowemu;
- ✓ Mowa ciała w biznesie;

OFEROWANE USŁUGI W ZAKRESIE DOSKONALENIA KOMPETENCJI OSOBISTYCH:

- ✓ Indywidualne konsultacje w zakresie przygotowania do wystąpień publicznych;
- ✓ Indywidualne konsultacje mające na celu przygotowanie do rozmowy kwalifikacyjnej;
- ✓ Indywidualne spotkania z doradcą zawodu w zakresie znalezienia ścieżki edukacyjnej i zawodowej zgodnej z posiadanymi predyspozycjami i talentami;
- ✓ Indywidualne spotkania z mediatorem – specjalistą w rozwiązywaniu trudnych sytuacji na gruncie zawodowym i prywatnym;
- ✓ Poradnictwo zawodowe dla młodzieży, która musi podjąć znaczące decyzje o wyborze dalszej ścieżki edukacyjnej;
- ✓ Poradnictwo zawodowe dla osób pracujących, które chcą dokonać zmian w swoim życiu zawodowym.

COACHING

Czym jest **COACHING**?

To proces wyposażania ludzi w możliwości, których potrzebują do rozwijania siebie, by stać się bardziej skutecznymi i efektywnymi.

Działaniami typu coaching zajmujemy się od wielu lat. Przygotowaliśmy dla Państwa gabinet, w którym możemy komfortowo z Państwem współpracować.

Nasi specjaliści to osoby z dużą wiedzą merytoryczną, z wieloletnim doświadczeniem w biznesie, coachingu, szkoleniach, terapii i analizie.

OFERUJEMY:

- ✓ Coaching menadżerski;
- ✓ Life coaching;
- ✓ Spotkania z psychoterapeutą;
- ✓ Poradnictwo zawodowe i edukacyjne.

INTEGRACJA, ZABAWA I PRZYGODA

Jeśli są Państwo zainteresowani organizacją wyjazdu integracyjnego dla swoich pracowników – prosimy o kontakt, w tym obszarze także możemy zaproponować wiele ciekawych i niepowtarzalnych rozwiązań – dla małych kameralnych grup, jak i dla tych dużych!