

Niniejszym chcę podziękować i pogratulować Firmie „Akademia Rozwoju Umiejętności” ( ARU ) za przeprowadzone w Maju 2015, trzydniowe szkolenie dla Doradców Techniczno-Handlowych firmy FIBRO.

Szkolenie zostało idealnie przygotowane i dostosowane do potrzeb pracowników, a ogromne doświadczenie i wiedza osób prowadzących zarówno z zakresu technik sprzedaży, negocjacji jak i branży przemysłowej pomogły zrozumieć wiele dotąd nieznanych bądź nierozumianych zagadnień. Wyjątkowo ciekawa formuła przeprowadzonego przez ARU szkolenia, pokazała zastosowanie zawartych w nim treści w codziennej pracy. Od czasu szkolenia, nawet stresujące sytuacje, spotkania czy „trudni” partnerzy biznesowi okazują się wyzwaniem a nie jak to często bywało: „murem” nie do przejścia.

„*Techniki sprzedaży i sprzedaż perswazyjna*” to już drugie z kolei szkolenie jakie Akademia Rozwoju Umiejętności przeprowadziła dla firmy FIBRO. Potwierdzeniem naszego zadowolenia i satysfakcji jest planowane w roku 2016 kolejne szkolenie.

Zdecydowanie polecam Akademię Rozwoju Umiejętności! Profesjonalizm, indywidualne podejście do problemów a także ogromna wiedza i doświadczenie m.in. w branży technicznej, pomogą w rozwoju każdej firmy i sprawią że każdy dzień w pracy będzie udany!

**Marcin Piętka**

*Doradca Techniczny*

*Elementy Znormalizowane FIBRO*